

ASIA PACIFIC
FOUNDATION
OF CANADA

FONDATION
ASIE PACIFIQUE
DU CANADA



CANADIAN WOMEN'S
INTERNATIONAL NETWORK

RÉSEAU INTERNATIONAL
DES FEMMES CANADIENNES

「永續合作：

加拿大女性企業家 商務代表團參訪台 灣與越南」活動





加拿大女性企業家商務代表團的成行,得益於以下單位支持:

Canada

官方航空合作夥伴:



贊助單位：



目錄

歡迎致詞



議程



講者與思想領袖



公司簡介



A woman wearing a red jacket and a white face mask is speaking at a podium in a lecture hall. The podium has papers on it. In the background, an audience is seated in purple chairs. The scene is dimly lit with warm, vertical light fixtures. A large, semi-transparent blue rectangle is overlaid on the image, containing the text.

歡迎致詞



PRIME MINISTER • PREMIER MINISTRE

加拿大總理致詞

我非常榮幸能夠向第八屆加拿大女性企業家對亞洲商務代表團發起的「永續合作：加拿大女性企業家商務代表團參訪台灣與越南」活動，致以最誠摯的祝福。



我要特別感謝亞太基金會（APF Canada）在籌備商務代表團活動方面所做的努力，以及他們在促進各類商業發展活動上所取得的成就，例如加拿大產品和服務在研發、製造、在地化和經銷上的合作夥伴關係。今年是商務代表團第八次出訪，重點聚焦於健康科技、潔淨科技和資通訊領域的企業家，這些領域對加拿大的經濟發展至關重要，也是我們在全球市場具備領先潛力的領域。

我相信，在推動性別包容的貿易、支持中小企業，以及促進加拿大企業與亞太地區兩大關鍵市場之間的國際合作夥伴關係方面，我們將能取得豐碩成果。加拿大政府對於女性賦權和性別平權推動高度關注，而在亞太地區強化貿易利益亦是如此。

我要特別感謝本屆代表團共同主席Maili Wong和Christine Nakamura。r
加拿大政府對於能夠持續支持這些重要的海外訪問活動感到自豪。

謹祝此次商務代表團取得圓滿成功！

渥太華
2024

副總統賀電

華總一信字第 11320044440 號

加拿大亞太基金會副總裁 Christine Nakamura 暨全體訪團人士公鑒：

欣聞籌組「加拿大女性企業家訪問團」於 113 年 11 月 17 日至 20 日來台參訪，特致誠摯歡迎之意。長期以來，貴會積極發揮組織綜效，促進台加交流合作，開拓經貿投資商機，深化兩國友好情誼，精勤惠群，殊深感佩。際此，敬祝活動圓滿成功，諸君平安如意。

蕭美琴



賀

中華民國 113 年 10 月 18 日



Minister of Export Promotion,
International Trade and
Economic Development



Ministre de la Promotion des exportations,
du Commerce international
et du Développement économique

Ottawa, Canada K1A 0G2

致參與本次女性企業家商務代表團，前往台灣和越南拜訪的多元且才華洋溢的企業家們——歡迎您的到來！

非常高興看到許多傑出的女性企業家，積極將業務拓展至這些令人振奮的市場。

就任國際貿易部長以來，我最重要的目標之一就是為欲將業務擴展至全球市場的女性企業家消除相關障礙。透過加拿大政府的女性企業家策略，這是一項總額近 70 億加幣的投資計畫，我們能夠為本次代表團活動提供支援，協助加拿大女性企業家創業、成長，並將她們的業務擴展至加拿大各地，乃至印太地區等全球新興市場。

我們知道，通過確保女性的全面和平等參與，可以為加拿大經濟增加 1,500 億加幣的收益，而如果各國皆能落實此願景，則可為全球經濟增加 12 兆美元的收益。

加拿大目前正持續拓展與各經濟體的夥伴關係，並加強在印太地區的商業聯繫，此時您的參與可說是再適合不過。

各位能參加此次商務代表團，也突顯了兩個重要事實。

第一，女性在經濟活動中的全面和平等參與，不僅對我們的競爭力和發展繁榮至關重要，對經濟成長和成功更是不可或缺。

第二，通過探索加拿大與台灣、越南的合作機會，各位不僅加強了各國之間的重要聯繫，也深化了加拿大與全球新經濟重心「印太地區」之間的聯繫。

這些聯繫仰賴我們的共同價值、長期民間交流聯繫，以及蓬勃發展的貿易關係而建立，但在當今劇烈競爭的環境中，我們必須不斷的培養和推動這些聯繫！

作為致力於為女性在貿易中創造更多機會的經濟夥伴，我們已共同取得了令人驕傲的成就，包括我們在亞太經合會的合作、與台灣的「投資促進及保障協議」、加拿大和越南在東南亞國協的合作，以及《跨太平洋夥伴全面進步協定》，都為彼此帶來了共同的繁榮。

相信本次商務代表團將在這些成就之上再創佳績，因為加拿大亞太基金會促進加拿大女性企業家商業合作方面，有著卓越的過往表現。

如今，全球比過去任何時候都需要加拿大的協助。所以請充分利用本次機會，讓您的公司業務發展邁向新高，拓展至台灣、越南，乃至整個印太地區，甚至更遠的市場！

Mary Ng, P.C., M.P.
加拿大出口拓展、國際貿易暨經濟發展部長

Minister of
Small Business



Ministre de la
Petite Entreprise

加拿大小型企業部長 **Rechie Valdez** 致辭



作為加拿大的小型企業部長，我很榮幸看到此次出訪台灣和越南的商業代表團能夠順利成行，這兩個國家是亞洲最具活力的經濟體之一。

我謹代表加拿大政府特別感謝參加此次代表團的 23 家女性擁有和主導的企業。

同時，我也要向加拿大首席貿易專員 **Sara Wilshaw** 和亞太基金會的 **Christine Nakamura** 及其團隊致上誠摯謝意，感謝他們在籌備本次代表團的付出與努力。

加拿大政府的「女性創業戰略」是一項總額達 70 億加幣的投資計畫，能夠透過本計畫為此次活動及各位提供支持與協助，使我們倍感驕傲！

過去我曾擔任小型企業主，因此一直致力於協助女性企業家實現規模發展，並拓展全球市場。我們了解目前只有 16% 的小型企業是由女性所擁有，而其中僅有 11% 進行出口貿易。

像本次代表團這樣的倡議，正是我們與合作夥伴一起努力改善此狀況的最佳範例。

加拿大亞太基金會和貿易專員服務部門提供顧問諮詢及一系列資源和協助，包括任務前培訓和市場推廣等，賦能女性企業主，使其能夠充分發揮自己的潛力。

此致本次代表團成員以及參與本次活動的在地企業和政府單位代表：謝謝你們，你們的參與對促進雙方之間的經濟成長和創新至關重要。

通過在不同市場間搭建起橋樑，我們必能為所有人建立一個更具包容性和繁榮的未來。

謝謝大家，並祝此次代表團任務圓滿成功。



Welcome, Bienvenue, 歡迎!

本人謹代表加拿大駐台北貿易辦事處 (CTOT) 全體團隊, 熱烈歡迎各位參加由加拿大亞太基金會舉辦的第八屆女性商務代表團訪亞活動暨代表團第二次訪台。

台灣有著豐富的歷史, 過去幾個世紀受多個族群影響 (尤其是原住民族、荷蘭人、西班牙人、漢人及日本人), 並因其繁榮的民主、發達且包容的經濟、受過良好教育的勞動力及技術專長, 持續受到國際社會的推崇。在這個東方傳統與西方商業文化和諧交融的獨特之地, 越來越多的加拿大企業選擇在台灣經營, 享受著這裡溫暖的人情和氣候。

除了寶貴的文化及民間交流, 加拿大與台灣還保持著健康穩固的貿易關係, 此關係奠基於促進及保護投資的雙邊協議之上, 並且同步推動科學、技術與創新的相關合作。今年我們將慶祝雙方就供應鏈韌性和原住民合作等共同關注議題所進行的第二十屆加拿大-台灣高層年度經濟磋商會。台灣是加拿大全球前十五大貿易夥伴之一, 加強與台灣的各式互動, 一直是加拿大印太地區戰略的重點。

無論您是首次訪台, 還是曾經到訪, 像各位這樣的創新者, 必定會發現這裡的各大產業都充滿著商機, 尤其是在潔淨科技、資通訊技術 (ICT)、醫療照護和教育領域更是如此。加拿大駐台北貿易辦事處知悉台灣新政府團隊上任後, 正積極為未來十年及之後的人民生活品質做出改善, 這些重點領域正是加拿大企業在全球享有盛名的優勢所在, 包括高齡照護解決方案、再生能源及綠化、第二語言學習、軟體開發等。

我相信各位會喜歡本週的行程, 並鼓勵各位聯繫辦事處的專業貿易團隊, 他們可為各位提供在台市場潛力的建議, 並與合適的單位建立聯繫。

Jim Nickel

加拿大駐台北貿易辦事處代表

TAIPEI ECONOMIC AND CULTURAL OFFICE, CANADA
駐加拿大台北經濟文化代表處

September, 2024

本人謹代表駐加拿大台北經濟文化代表處向加拿大亞太基金會，以及獲選參加女性企業家團訪台的廿五位傑出女性，致上最誠摯的恭賀之意。

這個訪團是為推進女性領導地位而做的卓越努力，台灣很榮幸被挑選為此行目的地之一。鑒於台灣在創新、科技方面的深厚實力，在衛生保健、潔淨科技、資通訊、教育科技及零售等領域，台灣一定能為此團提供深具意義的機會。



本人相信，亞太基金會所率訪團將為加拿大女性企業家開拓更多深具潛力的市場，有助台灣與加拿大邁向更堅韌的夥伴關係。預祝此次訪問成果豐碩，順利成功。

On behalf of the Taipei Economic and Cultural Office in Canada, I would like to extend my warmest congratulations to the Asia Pacific Foundation of Canada and the twenty-five outstanding entrepreneurs selected for the Women-only Business Mission to Taiwan this November.

Taiwan is honoured to be chosen as the destination for such an exciting initiative, which represents a remarkable investment in advancing women's leadership. At the same time, Taiwan's strengths in innovation and technology are bound to create meaningful opportunities for the mission's key focus on sectors such as healthcare, clean technologies, ICT, edutech, and retail.

I am confident the APF's Women-only Business Mission to Taiwan will uncover significant market potential for Canadian women entrepreneurs, paving the way for even more valuable partnerships between Canada and Taiwan. I wish all the participants a fruitful and successful trip.

A handwritten signature in black ink that reads "Harry Tseng". The signature is fluid and cursive.

Harry Ho-jen Tseng

Embassy of Canada



Ambassade du Canada

謹在此熱烈歡迎「女性企業家商業代表團」訪越之行！此次訪問象徵加拿大與越南商業關係的新里程碑，這是接續加拿大出口促進、國際貿易暨經濟發展部長帶領的「加拿大商業代表團」，以及今年初舉行的第二屆經濟聯合委員會之後的一大進展。這些活動展現了加拿大對支持加拿大企業及在印太地區（特別是與越南這個快速發展且充滿活力的經濟體）建立貿易和投資夥伴關係的承諾。



本次訪問也具體體現了加拿大在促進性別平等及婦女和女童賦權方面的決心。我為加拿大在推動婦女和女童權益方面所扮演的領導角色感到驕傲，加拿大遵循女性主義外交政策，積極支持越南當地的婦女和女童。通過與越南政府、聯合國婦女署、發展夥伴及當地組織的合作，加拿大持續在越南推動「婦女、和平與安全議程」，透過各式計畫、倡議及活動（例如 2023 年加拿大「婦女、和平與安全大使」訪越行程），展現我們的支持與努力。今年初，越南通過了國家行動計劃，這是我們共同致力於性別平等的一大成果，體現了我們長期夥伴關係的價值。

針對在地社群，加拿大亦積極支持各式大小計畫，期望能消除性別暴力和歧視，並提供越南女性更多的經濟機會，例如通過「加拿大地方倡議基金」提供支持。加拿大是越南最大的發展援助夥伴之一，而我們的「女性主義國際援助政策」是其中一項主要政策，將性別平等及婦女和女童賦權視為整體工作的核心，因為我們相信這是建立一個更加和平、包容及繁榮世界最有效的途徑。多年來，加拿大透過生態系建立及增能等方式，支持越南女性在職涯上取得成功。我們的努力促進了越南女性主導企業的成長，透過賦能微型、中小型企業（MSMEs）、合作社及社會影響力企業等計畫實現相關目標。令人欣慰的是，這些計畫所協助的成員，不僅在越南市場上取得成功，還與國外企業合作出口產品。

參加此次代表團的加拿大成員，很有可能遇見受惠於加拿大政策支持的商業夥伴，也將發現越南的環境已經變得更加開放、包容及平等，這在一定程度上歸功於加拿大與越南長期且頗具成效的性別平等夥伴關係。「女性企業家商業代表團」訪問行程是加拿大在越南致力於性別平等的成果體現，展現了這一承諾所帶來的互惠利益。我很高興加拿大女性主導企業能成為支持相關政策的合作夥伴，並有信心此次訪問將為雙方增添商業成功及戰略合作的佳績。

加拿大駐越南大使館將積極協助兩國的女性主導企業，並期待見證新夥伴關係的建立。

Canada



越南社會主義共和國駐加拿大大使 H.E. Pham Vinh Quang

我懷著深深的喜悅，向即將於 2024 年 11 月來訪的加拿大女性企業家商業代表團致以誠摯的祝賀。此次訪問不僅展現了我們共同推動女性賦權的承諾，也見證了越加兩國之間在相互尊重、合作與永續包容的未來願景中日益堅實的友誼。

多年以來，我們的夥伴關係蓬勃發展，形成了和諧互利的全面夥伴關係。頻繁的高層互訪，進一步鞏固此關係，也加強了我們在多項領域深化合作的決心。我們的雙邊貿易關係是此一進展的指標。2023 年，越加雙邊貿易金額達到歷史新高 141 億加幣，越南也成為加拿大在東南亞國協的最大貿易夥伴。2024 年前八個月，加拿大對越南的出口相比 2023 年同期增長了 38.1%，象徵經濟合作的新篇章開啟。越南佔加拿大自東協進口總額的 44%，此貢獻也強化了其作為重要戰略貿易夥伴的地位。

三十多年來，加拿大一直是越南發展歷程上的忠實夥伴，對脫貧和永續成長計劃的資金協助超過 18.4 億加幣。通過加拿大對性別平等和支持女性企業的計劃的堅定支持，我們共同建立了一個讓所有人都能從經濟發展受益的未來。越南很榮幸成為加拿大在推動「婦女、和平與安全」議程中的優先合作夥伴，這也深化了性別平權在全球和平努力中的重要意義。

此次 11 月的加拿大女性企業家商業代表團訪越活動，完美反映了兩國在共同優先議題和加拿大印太戰略上的契合，該戰略將越南定位為通往東協的門戶以及推進該地區永續發展、創新和經濟安全的重要夥伴。加拿大出口發展局計畫在胡志明市成立辦公室，加拿大企業將有更多機會在潔淨科技、農業、數位轉型和生命科學等領域拓展業務、建立合作關係，並與越南夥伴進行合作。

本次代表團行程中，參與者將能沉浸於越南豐富的文化之中，欣賞越南壯麗的自然美景、品味精緻的美食、感受越南人民的熱情好客。這種文化交流將無疑豐富他們的旅程，增進對越南獨特魅力的理解和欣賞。

最後，我向亞太基金會和所有參與者表達最誠摯的謝意，感謝大家對促進重大國際合作所付出的不懈努力。祝此次代表團訪問圓滿成功，並期待雙方迎來更多創新合作的蓬勃發展。讓我們共同建立能夠展現我們最佳價值觀、強化經濟發展，並有助於印太地區和平繁榮的未來。

Annie Dubé

加拿大駐胡志明市總領事

非常榮幸歡迎各位來到這個充滿活力的經濟重鎮——越南胡志明市。

越南是一個充滿活力且迷人的國家，目前也成為加拿大在印太地區的重要經濟夥伴。作為加拿大印太戰略（IPS）的一大重要支柱，越南擁有近 1 億的消費人口基礎、日益壯大的中產和富裕階級、快速的發展進度以及蓬勃發展的數位經濟，具備促進加拿大持續邁向經濟繁榮的優勢。

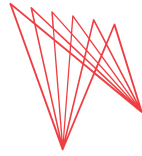
同時，越南也憑藉其地理戰略位置，崛起成為全球首選的製造業基地，來自世界各地的企業為了優化供應鏈逐漸加入投資越南的行列。

2015 年以來，越南一直是加拿大在東南亞國家協會（ASEAN）的最大貿易夥伴。去年，加拿大與越南之間的雙向商品貿易額創下超過 140 億加幣的歷史新高，見證雙方日益成長的夥伴關係。隨著加拿大和越南同為《跨太平洋夥伴全面進步協定》（CPTPP）的締約國，預計未來幾年雙方的商業往來將進一步加深。

我要向加拿大亞太基金會表示感謝，感謝他們負責籌辦本次代表團，也感謝他們讓我有幸迎接由優秀的加拿大女性領導者和企業家組成的代表團，她們每個人都是商業卓越的最佳典範。

你們的到訪不僅是個人成就的見證，也展現了女性在全球經濟活動中的影響力不斷提升。世界正逐漸認識到多元性（包括性別多元性）不僅是社會目標，對於經濟發展而言更是不可或缺。作為國際貿易中的女性，你們正在打破藩籬、為產業帶來創新，並建立深遠影響。

加拿大駐胡志明市總領事館致力於促進加越兩國之間的貿易、投資和創新夥伴關係。我們相信，通過知識共享、探索新商機並建立有利於兩國經濟的合作關係，本次代表團將在加強相關聯繫方面發揮關鍵作用。



ASIA PACIFIC
FOUNDATION
OF CANADA

FONDATION
ASIE PACIFIQUE
DU CANADA



非常榮幸歡迎各位參加「永續合作：加拿大女性企業家商務代表團參訪台灣與越南」活動。

此次活動議程為加拿大、台灣與越南的女性企業家、商業和意見領袖們提供了深入討論性別平等與經濟發展的機會，以及女性企業家進入國際市場的相關策略。本次參訪亦專門為加拿大代表團提供商業媒合，讓代表團成員能夠向台灣和越南的潛在合作夥伴展示加拿大的創新成果。

我由衷希望為期一週的政策與商務討論能夠取得豐碩成果，促成有利於所有國家地區和社會的協議與合作。

雖然加拿大企業在多年前就已開始擴展其在亞洲的業務，但由女性管理和領導的中小企業傳統上仍以國內和美國市場為重。幸運的是，這一趨勢正在轉變，加拿大女性企業家正逐步將目標市場多元化，並進入包括印太地區在內的國際新興市場。台灣和越南是加拿大女性管理及領導的企業在印太地區的重要合作夥伴。

台灣的潔淨技術產業為企業提供了極佳的商業機會，同時台灣已立法承諾在2050年達成淨零排放。此外，台灣的數位醫療生態系發展蓬勃，對專注於健康科技和生命科學的企業來說是極具吸引力的產業。台灣因其半導體、5G電信、人工智慧及物聯網(IoT)等強大的製造產業，在全球與區域性高科技供應鏈皆扮演核心要角。

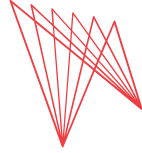
越南的高科技製造產業是區域新興發展核心，主要得益於近來在半導體與智慧型手機生產領域的投資。與此同時，受惠於多項政府計劃支持，越南的新創企業生態系也正蓬勃發展。越南的潔淨科技產業亦是十分吸引各企業的領域，因為該國是全球最易受氣候變遷影響的國家之一。此外，越南中產階級與高齡化人口日益增長，帶動了對優質醫療服務和產品的需求。

在此謹向來自加拿大各地脫穎而出的女性代表致以衷心的祝賀。我也十分感謝由本基金會加拿大中部辦事處副總裁 Christine Nakamura 帶領的加拿大亞太基金會訪問團，謝謝你們讓這個願景遠大且振奮人心的計畫得以實現。

預祝本次訪問圓滿成功。

董事會主席 Pierre Pettigrew 閣下

加拿大亞太基金會



ASIA PACIFIC
FOUNDATION
OF CANADA FONDATION
ASIE PACIFIQUE
DU CANADA



謹代表加拿大亞太基金會 (APF Canada)，十分榮幸歡迎各位參加「永續合作：加拿大女性企業家商務代表團參訪台灣與越南」活動。

這次的商務代表團是本基金會2023-2025年度「東北 x 東南：加拿大與亞洲合作促進」系列活動中的第二次以性別為構成基礎的商務代表團，也是自2019年「女性企業家商務代表團」成立以來的第八次活動，旨在幫助女性企業家將其事業推向全球市場。本次任務聚焦於科技與創新領域，特別強調加拿大女性企業家在這些領域以及全球所帶來的永續未來創新成果。

為促進經濟成長和女性經濟發展，我們鼓勵加拿大女性商業人士，特別是領導中小企業的女性企業家，將目標市場多元化，納入充滿活力的印太地區市場。此次參訪由本基金會加拿大中部辦事處副總裁 Christine Nakamura 帶領，並獲加拿大政府的「女性企業家策略生態系統基金」的支持，相信必將再創佳績。

台灣和越南市場對加拿大企業極具吸引力，兩個地區在其經濟戰略中均將科技與創新領域列為重點，提供了促進成長和國際合作的良好機會。台灣市場對加拿大企業極具吸引力，擁有一兆加幣的經濟規模、高技能勞動力、嚴格的智慧財產權保護法規和世界級的基礎建設。台灣2023年與加拿大簽署「投資促進與保障協議」，以促進並保障雙邊投資。

越南則因其強勁的國內消費基礎和蓬勃發展的出口導向製造業，為加拿大企業提供大量貿易機會。值得注意的是，作為《跨太平洋夥伴全面進步協定》的成員，越南已與加拿大簽署了自由貿易協定。隨著加拿大與東協自由貿易協定談判的完成，預計加拿大與越南的商品和服務貿易將顯著成長。

我想藉此機會感謝加拿大、台灣與越南的眾多公私部門合作夥伴的慷慨支持。這個願景遠大且振奮人心的計畫得以實現，離不開團隊的努力——感謝所有贊助商、合作夥伴、協作團隊、工作人員、意見領袖和代表團主席。我由衷希望各位能在會議和討論中取得豐碩的成果，並期待這次訪問帶來正面成果。

總裁暨執行長 Jeff Nankivell

加拿大亞太基金會

議程

[台灣大會議程 ▶](#)

[越南大會議程 ▶](#)

[行程概覽\(全週\) ▶](#)



講者與思想領袖



楊珍妮政務委員 (Minister Yang Jen-Ni)

行政院政務委員 | 行政院經貿談判辦公室 總談判代表



Nguyen Hoang Long 博士

越南社會主義共和國工貿部副部長



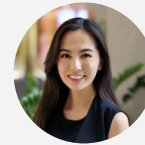
Bronwyn Bridges

PragmaClin® 行長暨共同創辦人



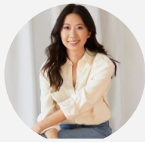
Charlene Brophy

FONEMED 總裁暨執行長



Christina Cai

Lydia AI 營運長暨共同創辦人



Kathleen Chan

Calico 創辦人暨執行長



Annie Dubé

加拿大駐胡志明市總領事



Cao Thi Ngoc Dung

富潤珠寶股份有限公司董事長兼總經理



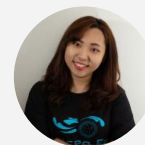
Amanda Healy 博

Warrikal Pty Ltd 執行長暨 Kirrikin 董事總經理



黃昉鈺 (Fanny Huang)

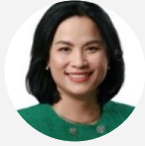
EOI Group 總裁



洪以柔 (Alice Hung)

點點塑環保科技股份有限公司 創辦人





Ngô Thị Phương Lan 教授

越南胡志明國家大學社會科學與人文大學校長



Pham Thi My Le

L&A Holdings 董事會主席 | 胡志明市女性企業家及高階主管協會 (HAWEE) 共同創辦人



A.W. Lee 博士

加拿大亞太基金會全球包容性貿易總監



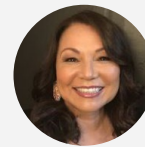
林夏如博士 (Dr. Syaru Shirley Lin)

亞太堅韌研究基金會創始人暨董事長



Mary-Jane Lorette

加拿大航空公司國際事務、網路及合作夥伴關係副總裁



Dawn Madahbee Leach

Waubetek企業發展公司總經理



Karine Mailhot-Sarrasin

WaterShed Monitoring 通訊長



Christine Nakamura

加拿大亞太基金會加拿大中部辦事處副總裁



Jim Nickel

加拿大驻华大使馆公使倪杰民





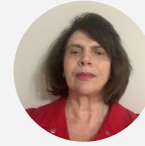
Ito Peng 博士

多倫多大學社會學系及蒙克全球事務與公共政策學院、全球社會政策研究中心主任暨加拿大全球社會政策研究講座教授



Bobbie Racette

Virtual Gurus創辦人暨執行長



Asia Shvarzman博士

研究與創新部門負責人, Gardon Construction Ltd.



Shawn Steil閣下

加拿大駐越南大使



Nathalie Tremblay

7D Collaborative Metrology 執行長



Ruth Vachon

魁北克女性企業家網絡執行長



Jasmine Wahhab

加拿大駐胡志明市總領事館領事暨資深貿易專員



Kiyo Weiss

加拿大航空亞太區資深銷售總監



Sara Wilshaw

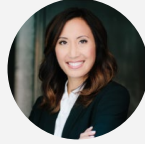
加拿大全球事務部助理副部長暨首席貿易專員





Tina Wilson

紐西蘭貿易發展中心處長



Maili Wong

Wellington-Altus私人財富管理公司執行副總裁、資深投資組合經理暨董事會成員



袁孝維教授 (Dr. Hsiao-Wei Yuan)

現職 | 國立臺灣大學森林環境暨資源學系 教授 兼 國際長 | 國立臺灣大學國際學院 院長 | 國立臺灣大學生物多樣性研究中心 副主任



柯哲瑜 (Yuri Yuko)

基地文化出版有限公司 執行長



CALICO

COLLABORATIVE METROLOGY

CORE RENEWABLE ENERGY

DBC
Diagnostics Biochem Canada

GARDON CONSTRUCTION

GB GROUP

GENE BIO MEDICAL

GLOBAL power technologies

GrantMe

LYDIA.ai

公司簡介

MATERIAL FUTURES

PragmaClin

sharesmart

SPECTRUM MEDICAL DIAGNOSTICS

TRADEWORKS ENVIRONMENTAL

VIRTUALGURUS

WEVAIR

WellTel Health

evoco

WaterShed Monitoring

vidigami
Your photos. Your stories.



Kathleen Chan

執行長

CALICO

公司簡介

Calico 是時尚品牌的生產平台，為品牌和工廠提供單一平台，處理採購、生產和產品融資等。Calico的平臺和經過嚴格篩選的全球工廠網絡，能夠幫助零售和D2C品牌緩解供應鏈的不確定性，將人工操作的生產任務自動化，並能夠將新產品推出速度提升約12倍。Calico 與服裝、配飾及鞋履品牌合作，這些品牌的營收在500萬至5000萬加幣之間，並在全球尋找和生產商品。Calico 與位於拉丁美洲和亞洲，經過嚴格篩選的製造商合作，啟動其生產訂單。Calico由女性創辦及管理，87%的品牌客戶和合作工廠均由女性或有色人種擔任創辦人或管理者。我們的團隊在供應鏈領域擁有超過20年的豐富經驗，曾任職於微軟、Freightos和Clearco等企業。此外，Calico還獲得Serena Ventures、Entrada Ventures和Menlo Ventures等知名風險投資機構的支持。

獨特價值主張

Calico 正致力於將品牌在大規模採購、生產及購買訂製產品的流程民主化。成長中的品牌再過去往往缺乏

接觸優質工廠的機會和財務能力；另一方面，世界上許多頂尖的工廠在市場推廣方面並不擅長，這使得他們在業務永續成長方面處於劣勢。Calico通過工廠搜尋民主化、減少生產訂單風險（通過獨家條款結構）以及為生產團隊提供下單工具，解決此一問題。

服務領域

時尚產業、製造業、資通訊技術產業

目標單位

此次參與貿易代表團，我們主要著眼於服裝和鞋履產業中的製造商、工廠及貿易協會。主要目標單位為能夠承接中小型訂單、專注於永續性及/或道德生產，並能夠服務北美客戶的製造商。

目標

我們希望能夠與工廠建立新的商業合作夥伴關係，認識當地貿易協會以獲得在地人士支持，並為成功的長期業務關係奠定基礎。



Nathalie Tremblay

副總裁暨總經理



公司簡介

7D Collaborative Metrology (7DKM) 開發並生產室內 GPS 系統 (iGPS)，iGPS 是一種高精度的尺寸測量系統，專門用於製造和/或組裝大型物體及零組件。公司成立於 2019 年，產品出口到亞洲、歐洲及美洲市場。2024 年 7 月，7DKM 榮獲「多倫多世界貿易最佳出口商獎」。7DKM 的客戶主要是涉及大型零組件製造和組裝的專業企業，涵蓋航空、海運、地面運輸、再生能源及航太等產業。

室內 GPS 系統將傳統 GPS 技術進行改良，使用紅外線發射器代替衛星，通過精確的雷射光脈衝建立「協調宇宙」。感應器捕捉相關訊號後，根據雷射光脈衝的同步性來計算角度和位置。此高性能尺寸測量系統，能夠精確測量中大型物體，進行精確的定位和對齊，並支援動態組裝過程及各種設備的位置同步。

在組裝過程中，我們的系統扮演虛擬樣板的角色，將現實世界 (作品) 與理想世界 (CAD) 串連，而無需使用傳統樣板。這項創新對於無樣板組裝程序和最終組裝尤其有價值，能夠協助如飛機建造過程中所有零組件的精確定位控制。

獨特價值主張

iGPS 測量系統相較於傳統方法具有顯著優勢：免除繁瑣的手動測量、降低人為錯誤、並能快速提供高度精確的結果。透過無線通訊系統，可以達成靈活和動態的測量設定，適用於汽車、航太和製造業等多元應用領域。通過高精度感應器和發射器的結合，7DKM 的 iGPS 系統正在為工業計量學帶來革新。該系統提供即時、精確的測量功能，提升工業流程的效率和品質，並支援同時多點測量及動態測量功能，適用於大型物體的組裝。

服務領域

製造業、計量學和精密產業

目標單位

我們的目標是與專門從事尺寸測量的企業進行潛在合作，並與從事新型組裝技術研發的大學及主要製造商、大型承包商建立聯繫。

目標

我們希望深入了解台灣和越南市場，探索當地產業及我們產品的應用機會，並與潛在合作夥伴及系統整合商建立聯繫。



Andrea Kraj 博士

執行長暨總裁



公司簡介

CORE Renewable Energy 是提供創新及客製化再生能源解決方案的領先企業，專精於太陽能、風能、生物質能及儲能技術。CORE 能夠針對各式能源系統進行客製化設計，並致力於設計和推動符合各客戶需求的能源系統。CORE 專注於再生能源系統與各種基礎設施的整合，運用先進的模擬工具進行短期和長期規劃，確保能源系統與微電網、智慧城市、獨立系統無縫整合並達到最佳性能。CORE 的方法減少了系統規劃不良的風險，提高系統的生產力、可靠性及整體績效。不論是為企業、政府還是個別消費者服務，CORE 的使命始終都是提供可靠、高效且永續的能源解決方案，協助客戶提升生產力並減少環境衝擊。

獨特價值主張

CORE 設計並推動結合太陽能、風能、生質能及儲能系統的智慧微電網，旨在達成最佳性能、可靠性及經濟效益。CORE 多元化的產品組合，具備靈活性和彈性，使客戶能夠從中選擇最適合的能源技術。通過領先技術與產業專業知識，CORE 致力於推動企業、政府及消費者向更永續及能源高效的未來轉型。

我們提供從諮詢、設計、安裝、維護的全面性服務，確保在能源系統生命週期中持續提供支援。憑藉業界領先的專業知識和創新承諾，CORE 提供推動永續發展及減少環境影響的先進解決方案，協助客戶實現能源獨立、提升運營效率並大幅降低成本，從而對其獲利產生正面影響。

服務領域

潔淨科技、能源

目標單位

我們的目標是與台灣及越南的相關單位建立合作，協助擴大我們的市場影響力。我們希望與兩地的能源公司合作，並與政府機構會面，深入了解台灣和越南的潔淨能源市場。

目標

我們參加此次貿易代表團的目標，是擴展市場影響力、促進戰略合作夥伴關係，並推動台灣與越南的再生能源計劃。我們希望與當地單位建立合作夥伴關係，提升本公司的競爭力，支持我們提供永續和創新能源解決方案的使命。



Pamela Vitale

營運長



公司簡介

Diagnostics Biochem Canada (DBC) 成立50年，現已成為全球醫療保健產業的領先創新者，專注於ELISA檢測試劑盒的研究和製造。DBC為滿足醫療保健服務供應商和患者需求的頂尖診斷解決方案供應商，我們的多元化團隊由超過50位專業人士組成，其各自的產業和文化背景的團隊為公司帶來豐富的經驗。

DBC正處於成長階段，我們於2017年在安大略省倫敦市擴建了一座35,000平方英尺的先進廠房。展望未來，我們將繼續帶領體外診斷 (IVD) 領域發展，並不斷透過科技進步和醫學研究來開發客製化解決方案。

獨特價值主張

DBC專注於ELISA技術，旨在有效滿足先進診斷需求。我們致力於在最先進的廠房中保持最高的品質標準。我們的產品能夠高度客製化，並能依據台灣和越南市場特定需求進行調整。所有產品皆經確認符合兩地市場的註冊要求。

DBC市場遍及全球，能根據各地市場需求調整產品，以應對各式各樣的醫療挑戰。目前我們的產品出口至全球各地，包括北美洲、南美洲、歐洲、中東和非洲。我們的全方位客戶支援服務及兼容的職場文化，使得我們的產品服務能夠進一步提升，帶動DBC成為全球公衛領域的領導者和醫療保健產業的信賴夥伴。

服務領域

醫療科技、生命科學

目標單位

我們的目標為與擁有強大市場影響力並熟悉在地情況的本地經銷商合作。我們希望透過與相關單位合作，擴大市場覆蓋率並強化銷售網絡。

目標

我們的目標是透過與本地主要經銷商合作，擴展銷售網絡、符合市場需求，並探索合作機會，以提高市場規模和效率。



Asia Shvarzman 博士

研究與創新部門主管



公司簡介

Gardon Construction 是一家充滿活力且具備先進技術的公司，專注於施工管理、總承包、混凝土修復及重建，以及建築增材製造（亦稱3D混凝土列印）。Gardon Construction 團隊在多項領域皆擁有豐富專業知識，包括新建案、全面性內外部翻修以及擴建工程。

Gardon Construction 具備高度競爭力，在各大市場中以卓越的專業精神和豐富的成功案例聞名，服務範圍涵蓋商業和工業領域，以及集合住宅、機構、醫療和高低層建築外殼修復計畫。

獨特價值主張

Gardon Construction 於業界深耕超過40年，在施工管理、總承包和先進混凝土修復方面表現傑出，同時涉獵3D混凝土列印技術。Gardon Construction 為公私部門提供服務，為商業、工業、住宅和機構計畫提供深入專業知識、創新解決方案以及卓越承諾。With

Gardon Construction 提供協作式的施工方法，非常適合希望將直接參與程度最小化的客戶。我們負責所有

施工任務，確保結果符合規範、預算和期程安排，並定期向客戶報告最新進度。

得力於位於加拿大CentrePort的頂尖研發機構，我們持續走在永續建築實踐的前沿，並致力於開發創新型低碳3D混凝土材料，以應對極端氣候，為建築業創造綠色未來。

服務領域

建築

目標單位

我們希望與本地經銷商、製造商及研發機構建立聯繫，特別是與混凝土場商、3D列印品質控制監測系統供應商、以及建築增材製造（尤其與機器人和機器學習相關）領域的公司建立合作。我們也對專營地盤改良的企業、增材建築的研發機構及工程顧問公司感興趣。

目標

我們希望通過介紹低碳建築材料和技術及頂尖建築增材研發設施，在台灣和越南探索商業發展與合作機會。



Hiba Badran

總裁暨執行長



公司簡介

GBCS集團由一支充滿活力的加拿大女性團隊帶領，提供環保車隊管理服務，結合最先進的技術和創新，推動永續發展。GBCS集團深知車隊管理在減少環境影響方面的重要作用，致力於開發前瞻性的解決方案，以滿足客戶及地球環境不斷變動的需求。GBCS為3,000家資產規模總和超過7.5億加幣的車隊提供服務計劃，擁有可靠的營運記錄，並在車隊成本節省方面為客戶節省了20%至40%的費用，持續走在創新解決方案的最前沿。

通過GBCS的全方位數位平台，包括 Lokomotive、Aukai、Orion和Komet，我們解決了各種運輸方式中所面臨的獨特挑戰。Lokomotive 為地面車隊提供強大的管理解決方案，有效管理卡車、火車、巴士及電動車。Aukai 在海洋及港口車隊管理中獨樹一幟。Orion 和 Komet 則以現代雲端平台重新定義航空與航空設備管理模式，無縫整合現有系統，集中管理飛機及地面支援設備。這種整合機制促進了知情決策和最佳實踐的遵循，確保航空運營的最佳性能及永續性。

獨特價值主張

GBCS 的獨特價值主張在於 Aukai、Lokomotive 和 Orion 的全方位功能，為車隊營運組織提供絕佳效

益。GBCS的解決方案與現有車隊系統不同，能確保100%集中管理車隊資料，覆蓋從採購到處置的完整資產生命週期，並通過簡化的介面及即時通訊功能，優化用戶工作流程。每個資產連接超過450個車隊資料點，並有即時完整的歷史記錄，讓組織能夠進行碳排放戰略性管理，並進行完全由資料驅動的決策模式。通過將繁瑣的工作任務自動化。並依賴成熟的數位流程，GBCS平台能夠提高團隊生產力，同時在整個資產生命週期內顯著降低成本。

服務領域

創新車隊管理解決方案、潔淨技術

目標單位

我們的目標是與我們的車隊管理解決方案功能相契合的各大組織建立聯繫。Lokomotive 的目標為火車、卡車和其他地面交通資產的地面車隊、Orion 和 Komet 瞄準航空領域、Aukai 則鎖定船舶、潛艇和船隻等海洋資產相關組織。

目標

我們希望在台灣和越南市場與有效潛在客戶建立聯繫，並與其決策者會面，展示加拿大的車隊創新技術，同時尋找本地經銷商、與主要車隊組織達成合作。



Jessica Hu

執行長



公司簡介

Gene Bio Medical (GBM) 專注於診斷技術的研發、生產及商業化，著重疾病及遺傳基因狀況的預防與早期檢測。本公司的產品涵蓋分子診斷、藥物檢測、基因體技術、蛋白質體技術、生物資訊學以及研發服務。秉持著為醫療照護產業帶來革新的使命，我們致力於成為市場領導者，提供高品質、以實證為基礎、具成本效益且可靠的產品，讓每個人都能輕易取得相關資源。

GBM 旗下另有一家子公司 GBM Pharma，專門生產保健食品及個人護理產品。

獨特價值主張

GBM 的獨特價值主張在於其專注於透過創新診斷技術，提升醫療照護產業品質，特別是在分子診斷和基因體學領域，以求改善疾病檢測及管理。GBM Pharma 則

通過提供各式保健食品和個人護理產品，提升整體健康、養生和抗老化，同時為尋求開發自有品牌產品的企業提供代工服務。

服務領域

健康科技、製造業

目標單位

GBM 希望與台灣及越南的本地經銷商和電商平台建立聯繫，並尋找可能的合資夥伴及投資人。

目標

通過此次貿易代表團，我們希望探索並進入新市場，與潛在客戶及商業夥伴建立聯繫，深入了解當地市場動態及法規，並展示我們的產品與服務，以期提升品牌知名度。



Laura Kennedy

執行長



公司簡介

Global Power Technologies Inc. (GPT) 創立於1975年，最初致力於熱電發電技術商業化。時至今日，GPT已累積近50年在加拿大亞伯達省(巴薩諾和卡爾加里)進行產品研發與製造的經驗。無論是熱電、光電、混合式或火力發電，GPT能夠為任何環境及地點提供可靠離網電力解決方案，是一家全方位服務供應商。每台熱電發電機可通過燃燒燃料(天然氣或丙烷)提供5W至500W的功率，並通過異質材料產生電力，為遠距和重要工業應用情境提供維護需求極低和使用壽命極長的發電機。GPT的主要終端客戶包括天然氣生產、營運與經銷業者，以及軍事代工應用。大約50%的銷售額來自國際市場，涵蓋南美、東南亞、中東和澳洲。

獨特價值主張

GPT的發電解決方案經過設計、測試和證明，專為重要工業應用情境而設計，需現場維護的頻率極低。由於可靠的替代方案有限，客戶偏好GPT的無故障運作特性。

GPT的解決方案在天然氣產業中特別能派上用場，適合在天然氣井口或管道易於開採的地方使用，同時在電

氣、天然氣和危險地區要求方面亦取得相關認證，受到國際廣泛認可。

GPT已發展出一系列低碳排的發電和甲烷減碳解決方案，以滿足企業或市場的ESG目標需求。最重要的是，這些解決方案極為可靠，只需進行年度維護即可，且可從遠端操作。

服務領域

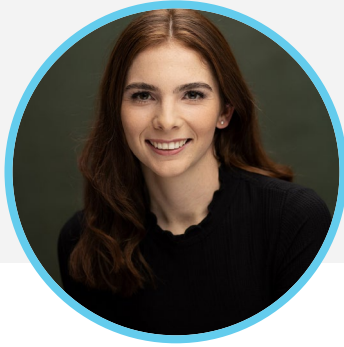
能源、ESG

目標單位

我們希望在台灣和越南認識中上游的天然氣產業業主和營運商，特別是那些面臨可靠離網發電和/或甲烷減碳挑戰的企業。

目標

本次參加台灣和越南商業代表團的目標是加深市場洞察、確認產品在市場的適應性、擴展銷售網絡、與目標客戶建立聯繫、與主要工程公司會面，並尋找在地銷售/服務代理商。



Madison Guy

營運長



公司簡介

GrantMe 是一個B2C教育科技平台，旨在幫助學生做出知情教育和職業選擇。我們的服務分為兩大類：首先，我們幫助學生找到合適的學校，並輔導他們完成入學手續；其次，我們協助媒合學生與獎學金和其他獎項機會，使他們能夠支付學費。GrantMe 的技術為家庭提供相關媒合和申請資源，讓學生更容易做好高等教育規劃。我們提供多樣化的產品供家庭選擇與購買，並在使用者登入平台後，進一步推廣和銷售其他產品與服務。

獨特價值主張

GrantMe 能夠提高學生達成目標的機會，幫助他們進入心中首選的大專院校，以及在畢業時無需背負債務。我們結合了隨時可使用的技術、透過資料不斷改善的回饋機制，以及世界級的教育顧問為學生提供指導。通過結合技術與真人服務，我們可以讓家長和監護人參

與其中，盡可能提升學生成功機會。GrantMe 的技術正在顛覆傳統上提供實體服務的教育顧問產業。我們的平臺透過相關技術，無論社經背景或地理位置，都能夠為所有學生和家庭提供服務。

服務領域

教育科技

目標單位

我們希望與英語授課學校和國際學校，以及本地的國際學生仲介建立合作關係。

目標

我們希望與英語授課學校及本地的國際學生代理商建立聯繫，在每個市場與至少五個本地合作夥伴發展業務關係，並在每個地區與一個合作夥伴達成試辦計劃協議。



Christina Cai

共同創辦人暨營運長

LYDIA.ai

公司簡介

Lydia AI 是一家人工智慧應用公司，致力於為目前未能享有保險服務的十億人口提供保險。Lydia AI 為保險公司提供雲端AI風險預測引擎服務 (SaaS)，我們向保險公司銷售AI風險引擎的SaaS授權，並提供整合和培訓等專業服務。保險公司可以使用我們的風險預測引擎，通過替代資料進行即時、準確、動態的健康風險預測。這些預測可融入整個保險過程中，並通過精算師驗證的健康風險分數，為客戶提供客製化體驗，優化核保流程。

獨特價值主張

保險公司在開發具備競爭力的保險產品時，經常面臨困難，因為這些產品往往在購買上有諸多不便。針對人壽及健康保險，消費者通常被要求購買固定的保險產品，且先需進行體檢才可購買。Lydia AI 幫助保險公司使用穿戴式裝置、政府公開健康資料等替代資料來源，開發可立即通過數位資料進行核保的保險產品。我們

是亞洲唯一一家被再保險公司認證為準確風險評估指標的數位風險分數提供商，且服務適用的保險產品類型也最多。此認證賦予我們絕佳優勢，能夠讓更多保險產品使用我們的健康風險分數進行核保，為客戶提供更具多元性且客製化的體驗，並充分滿足其需求。

服務領域

資訊科技、保險、人工智慧、SaaS

目標單位

我們希望與台灣和越南保險公司中，負責數位轉型和客戶體驗的高階管理人員建立聯繫，也希望在研究開發方面進行合作，並與本地經銷商建立合作關係。

目標

Christina在大學畢業後初次創業即創辦了Lydia AI，她此次參與代表團的主要目標是與代表團中的資深商業高階主管共同學習成長。



Iris Redinger

執行長



公司簡介

Material Futures 提供無石化、低碳的染色解決方案。我們所開發的創新工序，能通過微生物合成染料，並可應用於服裝、化妝品和塑膠等多個領域。我們為如 Lululemon 等環保品牌和大型時尚品牌提供染料，應用於各種基質上。

Material Futures 是一家新創企業，致力於通過生物染料推動日常產品的再著色，為朝向低碳排邁進的產業提供無毒天然染料。我們的染料在塑膠、聚合物、紡織品、黏合劑和化妝品領域，屆能符合產業標準，達成卓越表現。同時，我們的解決方案源自於微生物，而非石化產品，相較於目前使用石油化工產品製造的染料，更具有顯著優勢，包括減少廢水污染、提供全天然染色解決方案，以及比現行製造工序節省50%的能耗。

獨特價值主張

當前市面上幾乎所有的染料皆使用石油衍生分子中的刺激性化學物質進行合成。少部分染料來自植物或有機材料（廚餘、堅果、樹皮、葉子等），但僅限於一些柔和的色調。許多這類染料在產業表現評比中無法達成所需標準，難以吸引廣大市場。我們的染料能滿足塑膠、

聚合物、紡織品、黏合劑和化妝品產業標準，達成卓越表現，這顯示微生物能提供充滿前景的替代方案。現行市場上尚無以微生物合成的染料。Material Futures 的價值主張在於我們能夠開發並定義全新的市場機會，並將我們的生物染料應用其中。

服務領域

製造業、生物染料

目標單位

本次拜訪地區因其對全球紡織市場的顯著貢獻而聞名，這得益於厚實的工藝傳統、戰略性地採用現代技術，以及日益提升的環境保護承諾。我們專注於與台灣和越南紡織及時尚產業中，具備前瞻性、重視永續發展的組織建立聯繫，因為這些組織與我們對環境責任的承諾相契合。

目標

我們希望通過展示創新生物染料，鞏固在台灣和越南市場的地位。我們的目標是與本地經銷商和製造商達成合作協議，並與主要產業領導者，如 Everlight 和 Lululemon，簽署銷售訂單。



Bronwyn Bridges

執行長



公司簡介

PragmaClin 的目標是通過我們的旗艦軟體 PRIMS 協助帕金森氏症患者監測其病情。PRIMS 是一款結合軟硬體的數位工具，使用深度攝影機和問卷調查來蒐集95%的病症資料，然後通過機器學習評估疾病嚴重程度並予以評分，並為臨床醫生提供相關評估資訊、趨勢圖、風險警示及報告列印工具。患者也可以與家屬和照護人員分享資料，協助就診安排和居家病情管理。PragmaClin 提供按患者數量銷售的 B2B SaaS 產品，提供對象為系統、醫院和私人診所。

獨特價值主張

帕金森氏症影響全球1,000萬人，是世界上增長最快的神經系統疾病之一。然而，該疾病的管理資源分布不均，特別是生活在農村地區的人們，很少能獲得專業照護。PRIMS 使經受訓的非專科醫療工作者，能夠在基層

醫療環境中更有效管理帕金森氏症的診斷。患者所獲益處包括減少就醫奔波、提高照護品質，以及掌握個人健康狀況。

服務領域

醫療照護、健康科技

目標單位

PragmaClin 對亞洲市場非常感興趣，我們的技術能改善該地區的神經性疾病照護。透過本次貿易代表團，我們希望與醫院、研究機構、照護機構及醫療協會會面。

目標

我們的目標是透過PRIMS 和 PragmaClin，協助台灣和越南醫療系統解決現有缺漏，並與該地區領先的神經性疾病研究及照護機構建立合作關係。



Rena Tabata

執行長暨聯合創辦



公司簡介

ShareSmart 是安全臨床通訊領域的領導者，提供加密且符合隱私法規的行動照片和訊息共享服務，促進醫療照護專業人員之間的溝通，以及專業人員與患者之間的交流。ShareSmart 以訂閱制服務為主，並為終端用戶提供免費版本。

獨特價值主張

ShareSmart 客製化且具成本效益的解決方案，非其他現成臨床解決方案可比擬，我們提供高度安全的近用性功能、客製化的安全選項和同意管理。我們的平台與非專為醫療照護敏感資訊所設計的視訊服務不同，這些服務可能導致隱私洩露和聲譽損害，而本平台則能避免相關風險。

ShareSmart 致力於提高診所獲利、促進相關健康/個資隱私法規的遵循，並提升人員士氣。目前，我們的服

務已在包括台灣和越南在內的160多個國家使用，採用 ShareSmart 的診所報告顯示獲利增加達34%、生產力提升23%、轉介率提高19%。

服務領域

醫療照護、健康科技

目標單位

透過本次貿易代表團，我們希望與各類醫療照護服務供應商會面，特別是大學附屬醫院以及知名的遠距醫療和通訊公司。

目標

我們希望在台灣和越南找到能協助本地經銷、共同進行研究與開發、或與 ShareSmart 合作投資或進行合資的夥伴。



Sharmila Sriram

執行長暨創辦人



公司簡介

Spectrum Medical Diagnostics 是快速即時檢測 (POC) 解決方案的市場領導者，提供創新產品組合，旨在優化各種環境下的患者檢測，包括藥局。我們提供針對傳染病、藥物濫用、女性健康和例行性監測的檢測設備，以及健康科技軟體即服務 (SaaS) 平台 Results+。

通過這種模式，患者可避免冗長的實驗室分析等待時間，現場即可立即得知結果，進而感到安心，也能享有更好的健康狀況。通過即時檢測，我們希望幫助解決並減輕當前醫療產業的限制，讓每個人在全球任何地方都能獲得高品質的診斷服務。

獨特價值主張

Results+ 是我們正在專利申請階段的軟體，旨在提升我們的即時檢測產品線，該軟體能夠簡化從資料輸入到深入分析結果等各項臨床工作流程。Results+ 與我們的即時檢測設備、電子健康紀錄 (EHR) 和實驗室資訊系統完美整合，能提高效率並減少錯誤。Results+ 提供即時資料分析、風險評估、AI 生成的檢測面板、預測模

型等。我們的尖端技術將使醫療照護專業人士更能夠以資料為判斷依據，並促進永續發展。

服務領域

醫療設備、健康科技

目標單位

我們在台灣的目標是與頂尖科技公司、經銷商及研究機構合作，進行技術整合和研究合作。在越南的重點則是與醫療照護供應商、電信公司及政府機構建立合作夥伴關係，推廣即時檢測解決方案和遠距醫療服務。

目標

此次參與貿易代表團的主要目標，是與本地經銷商建立聯繫。我們還希望與政府機構或醫療協會會面，了解如何應對監管環境、獲取市場洞察，並取得醫療創新資金的投資機會。此外，我們希望與醫學院及醫療照護培訓機構建立合作關係，將我們的解決方案納入醫療專業人員的教育課程、培訓計劃及認證體系。



Meni Mancini

創始合夥人



TRADEWORKS
ENVIRONMENTAL

公司簡介

TradeWorks Environmental 是一家位於加拿大安大略省，由女性創辦的潔淨技術解決方案供應商，專注於難以處理的有機廢棄物和廢水。我們的解決方案結合了程序、設備和分析，並用於優化政府及產業處理系統。我們的解決方案可無縫整合至現有系統，減少或避免資本支出，同時顯著提升性能表現。相關成效已在全球多項案例中獲得驗證，能使客戶在採用潔淨技術和降低碳足跡的同時實現成本節省。我們的技術核心為 25 種以上的專門微生物配方，這些微生物透過更有效的代謝途徑，達成增強生物處理效果的目標。已經證實之應用情境包括在堆肥和瀉湖處理系統中提升有機物分解；在廢水處理設施中提高營養成份去除及減少污泥產量；在厭氧消化器中提升生物氣體產量；以及在污水回收系統中減少硫化氫、腐蝕、油脂 (FOG) 堆積和氣味。我們擁有全球經銷合作夥伴網絡，致力於滿足循環經濟和永續發展需求。

獨特價值主張

TradeWorks Environmental 的解決方案可避免昂貴的基礎設施升級費用，從而節省大量成本。我們的解決方案有效降低了多種成本增加因素，包括能源消

耗、替代處理方法、污泥處理需求以及為抵減我們可以協助免除的問題（如油脂或污泥在收集和瀉湖系統中的堆積）而導致的相關成本。此外，我們的解決方案還能顯著減少溫室氣體排放，並在適用情況下帶來碳信用或其他激勵措施等財務優勢。歷史資料顯示，實施 TradeWorks Environmental 解決方案可在能源、化學品、處理費用及免除設備升級等方面節省 20-70% 的成本。我們的技術已被證實有效，並已成功在多個國家進行 Ydro Process® 的應用，取得良好成功經驗。

服務領域

潔淨技術、廢水管理

目標單位

我們的目標是與市政和公用事業機構、政府機構、環境監管機構以及專注於廢水和有機廢棄物管理的私部門企業建立聯繫。我們希望能在兩個目標市場中與當地經銷商及戰略合作夥伴建立聯繫，以促進市場進入、了解當地挑戰並調整我們的解決方案。

目標

此次代表團參訪的目標是拓展商業機會，並向產業利害關係人展示本公司相關技術。



Bobbie Racette

創辦人暨執行長



公司簡介

Virtual Gurus 提供優質的虛擬人力解決方案，結合人類專業知識與智慧技術協助客戶推動業務增長。Virtual Gurus 利用機器學習和人工智慧的力量，提供精準且創新的客戶服務，為各種規模的企業提供遠距工作解決方案，並協助客戶媒合來自弱勢社群的專業人才。我們的平台由AI驅動，能夠匹配客戶與合適的專業人才，提供彈性的居家工作職位，為多元化的專業人才賦權。Virtual Gurus 深受萬事達卡 (Mastercard)、蒙特利爾銀行 (BMO) 和 Telus 等頂尖企業的信賴，目前正透過尖端技術和促進兼容發展，為遠距人力解決方案帶來革新。

獨特價值主張

Virtual Gurus 為那些經常被拒之門外的人士創造機會——包括曾經無家可歸的人、退伍軍人以及面臨心理健康挑戰的族群。我們提供技能培訓，並將求職者與需要後勤支持的企業進行媒合。

然而，真正讓 Virtual Gurus 與眾不同的，不僅是其社會影響力，還有通過超過1,000萬加幣資金開發的創新技

術。Virtual Gurus 提供由AI驅動的虛擬接待服務，根據客戶業務需求量身訂製。智能來電處理功能，能自動分配電話和回應，確保每次互動都能精準且專業地進行。

我們提供24小時全天候服務，確保客戶不會錯過任何重要的電話或機會。客製化的互動功能，更能提供量身訂製的溝通服務，滿足您的企業基調和客戶需求。

服務領域

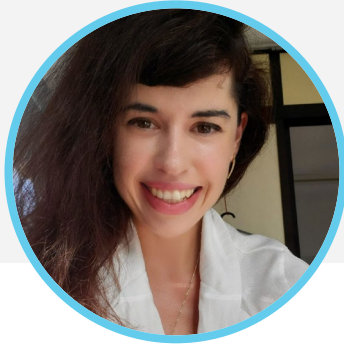
人力資源科技、零工經濟

目標單位

我們的主要目標單位為自由業兼職平台或與 Virtual Gurus 相似的虛擬助理平台，以及可以與我們合作，並將 Virtual Gurus 平台整合至其自身網絡中的企業，特別是在亞洲市場。同時我們也希望吸引潛在的投資人。

目標

我們希望將業務擴展到亞洲市場，理想情況下是在台灣和越南市場找到能夠採用我們平台和技術的企業，並將 Virtual Gurus 的業務擴展至亞洲營運。



Natalia Mykhaylova 博士

創辦人暨執行長



公司簡介

WeavAir 為房地產和交通樞紐提供商業智慧解決方案，通過預測軟體和多感測器物聯網設備，即時測量20項與空氣品質、預測性維護及人流相關的指標，準確率達95%，每年每個安裝點可節省超過30萬美元，且回本期少於兩年。

WeavAir 解決方案由三大要素組成：

1. WeavDetect — 模組化多感測器物聯網設備網絡，提供能源效率、空氣危害等級及來源、機械系統狀況與健康、人類健康以及人員感測等詳細監控功能；
2. WeavPredict — 用於感測器資料的預測模型和演算法集合；
3. WeavConnect — 將異常檢測與智慧決策、自動化程序連接的軟體，能節省能源、改善維護流程，並提高安全性和健康水準。

我們的系統可幫助用戶節省30%的營運和維護成本、減少高達60%的能源使用量、改善空氣品質、減少停機時間和法律/保險風險。WeavAir 相關資料還可以與通風控制系統、永續性和 ESG 報告以及 LEED、WELL 和 GRESB 等認證整合。本公司至今已在北美、亞洲和歐洲獲得20個獎項。

獨特價值主張

WeavAir 提供數位平台，協助溫室氣體排放的直接測

量、報告和驗證，從而更有效地實施 ESG 投資和能源轉型、融資及保險。我們通過數位平台為客戶提供包括先進感測器等優勢，這些傳感器具有更高的精度、準確性和長期可靠性，且校準需求較低。

我們還整合了 AI 演算法和自動報告視覺化工具。本項全新解決方案使問題診斷速度能夠提高200倍，更具成本效益，能大幅提升品牌信任。視覺化工具則節省大量時間，允許即時監控操作過程，更快進行比較，有助於滿足報告需求。

我們的解決方案即時追蹤超過20項不同因子，以200倍速度進行危害診斷及預防，並提供預測性決策支持系統，可用於檢測異常來源，進行預測性維護。這些結果可降低氣候風險、將報酬最大化，並提高生產力。

服務領域

交通運輸、建築、基礎設施及建築維護

目標單位

WeavAir在台灣市場專注於半導體製造、金融服務及學術研究的產業領導者。我們在越南的目標則包括房地產、建築和能源領域的代表性企業。

目標

我們在台灣和越南的主要目標是建立戰略合作夥伴關係、擴展市場影響力並探索研發機會，同時希望深入了解當地市場動態。



Gabrielle Serafini 博士

執行長暨聯合創辦人



公司簡介

WelTel Health 是一個可擴展的軟體即服務 (SaaS) 平台，通過以患者為本的方式，為醫療照護溝通模式帶來變革。平台提供強大的數位外展工具，提升患者的追蹤、門診管理、藥物依從性、持續治療及整體照護品質。WelTel 是全球首個使用互動式文字訊息與患者溝通，以改善其健康狀況的計劃，平台結合了全球頂尖的科學驗證及精密軟體工程，打造直觀的創新解決方案，改善健康並強化醫療服務。

獨特價值主張

WelTel 是全球領先的醫療保健溝通平台，至今已獲得世界衛生組織 (WHO)、美國疾病管制與預防中心 (CDC) 及超過75篇科學文獻的支持。我們的平台經證實能夠改善藥物依從性、持續治療、醫療結果、效率、能力及投資報酬率。WelTel 適用於各類疾病，並支援多

國語言，涵蓋所有病症模組，能輕鬆擴展至各種臨床服務。該平台適用於全球各大城市、鄉村及偏遠地區，提供公平的優質醫療保健服務。

服務領域

醫療照護、健康科技

目標單位

透過本次貿易代表團中，我們希望與有意願將 WelTel 平台納入其運營範圍的醫療照護服務供應商建立聯繫。同時，我們還希望能與本地經銷商及潛在的研究和投資夥伴會面。

目標

我們在台灣的目標是與政府或大型私人醫療機構簽署至少一份合作備忘錄 (MOU)；在越南則希望簽署協議，推動支持艾滋病概念驗證的研究計劃。



Natalie Ashdown

共同創辦人暨營運長



公司簡介

Evoco 是一家國際型創新公司，致力從材料價值鏈削減化石燃料的使用。我們正在開發一個可擴展的材料技術平台，協助品牌合作夥伴對高性能消費產品進行無毒化和脫碳處理。Evoco 的創新平台可用於生產高性能的生物泡棉、生物皮革和生物熱塑性聚氨酯 (Bio-TPU) 技術。Evoco 的生物泡棉產品 FATES 帶來顯著差異，為促進環境永續發展帶來正面影響。

Evoco 在材料科學和生物化學跨界領域中不斷開創研發，透過跨領域方法創造出具備嶄新特性的創新材料。Evoco 的獨特技術旨在通過植物的力量，顛覆石化產業。Evoco 的產品提供商業化材料解決方案，能顯著降低碳排放、揮發性物質及有毒化學品，造福人類和環境。

獨特價值主張

我們不斷擴大技術規模，致力於拓展鞋類產業的市場，同時在中國、越南和義大利開展全球業務。Evoco 已獲得14項專利，並通過將新材料和技術引入更多的垂直市場和產品線類別，擴展市場機會。Evoco 現有的大量

專利及跨足多元領域的研發工作，是我們業務成長的基石，為公司提供競爭優勢，使我們在發展新世代材料上得以實現永續發展和規模化。Evoco 專注於推動去除化石原料的使用和無毒產品，這兩個關鍵價值與我們引領材料變革的使命緊密結合，可望帶來高額投資報酬。

服務領域

生物材料製造、鞋類

目標單位

我們的目標是與越南和台灣頂尖的製造商建立聯繫，特別是專注於或有意開發更具永續性製造技術的公司。我們的目標單位是致力於減少碳足跡，並通過創新和合作促進環境永續發展的組織。同時，我們亦在尋找能夠生產本公司化學產品的代工製造商，以投入廣泛的商業應用。

目標

我們的目標是建立合作夥伴關係，探索新的市場和製造機會，並推廣我們的生物基材料。



Karine Mailhot-Sarrasin

通訊長



公司簡介

WaterShed Monitoring 致力於團結、支持並提供城市及自然水循環的利害關係人相關資源，以造福未來世代，共同保護我們最珍貴的資源。WaterShed Monitoring 協助水資源產業的每一個利害關係人將水資源使用效益最大化，並將碳足跡最小化，從而通過具有洞見和永續性的水資源管理模試，協助聯合國第六項永續發展目標 (SDG) 的實現，即確保所有人都能享有水、衛生及其永續管理。WaterShed Monitoring 擁有的由國際知名科學專家組成的團隊，致力於改善水資源管理實踐方式。該團隊與客戶保持緊密合作，協助並支持客戶實現相關目標。

獨特價值主張

WaterShed Monitoring 擁有獨特的專業知識組合，包括湖泊學、輸配水系統、資料庫架構、地理資訊系統及資訊科技，這使得 WaterShed Monitoring 能夠協助水資源管理人員選擇並執行基於產業最佳實踐及最新研究趨勢的資料管理方法，並提出針對特定情況的解決方案。通過員工培訓與指導，WaterShed Monitoring 協助客戶加強內部專業能力，使其能充分利用監測資

料並改進水資源管理。WaterShed Monitoring 的 Enki 平台在水資源相關資料綜合整理方面獨具特色，涵蓋都市及自然水循環。透過集中管理所有現場收集的資料，包括探測器、感應器、實驗室分析及物聯網，客戶得以避免資料遺失及重複性工作並提升效率。我們的 Nerthus 是業界唯一依靠紅外和近紅外光譜波動分析並藍綠藻數量預測的應用程式。

服務領域

水資源和廢棄物管理

目標單位

我們的目標是與參與水資源管理及保護的組織或機構建立聯繫，希望能夠與專注於施行符合越南《2023年水資源法》改革的組織面談，其他相關目標包括擁有堅實水科學專業的大學和環境顧問公司。

目標

我們希望加強今年初在越南建立的關係網絡，傳達我們對該市場的承諾，並持續擴展網絡，探討在當地設立市場代理人的可能性。



Mandy Chan

總裁暨執行長

vidigami
Your photos. Your stories.

公司簡介

Vidigami 是一家位於加拿大溫哥華的軟體技術公司，由曾多次創業的兼技術專家Mandy創立，並擁有13項獲獎專利。該公司開發了一個活躍的媒體檔案平台，旨在為社群提供頂尖互動平台，讓成員能夠分享故事。

Vidigami 是專為學校設計的協作式媒體管理平台，照片內容來自每位老師、行政人員、家長或學生。Vidigami 讓用戶能夠在保護和尊重隱私的同時，滿足社群的內容需求。通過 Vidigami上傳的照片都會經過智慧標記，隨後即成為學校的活躍媒體檔案的一部分——隨時可查詢、隨時可發現、隨時可分享。結合強大的同意管理功能，Vidigami 簡化了內容的集中化、組織化和共享，並讓管理內容權限和資料隱私不再如此複雜。

獨特價值主張

照片在教育中至關重要，也成為年輕一代快速互動和溝通的方式。對學校而言，照片記錄了課堂內外的學習過程，將每位學生的成長歷程以視覺化的方式展示，同時也讓家庭能參與學生在學校的體驗。

與其他照片或數位資產管理系統不同，Vidigami 專門為學校情境而設計，特別關注管理學生資料隱私和家庭同意權，這也是學校治理中至關重要的一部分。Vidigami 的智慧內容管理系統，結合了人工智慧與穩健的隱私和同意管理機制，為組織提供可靠的解決方案，可用於集中、組織、儲存和分享經歷，進而與社群產生連結。

服務領域

教育、教育科技

目標單位

我們有興趣探索本地經銷和投資機會，並希望與區域性教育科技經銷商、學校協會、教育領導者以及具備社會影響力或專注於教育科技領域的投資人建立聯繫。

目標

我們參加此次貿易代表團的目標是建立區域合作夥伴，促進我們在亞洲市場的發展工作。此外，我們亦希望尋找能夠支持公司國際業務拓展的投資資金。

